



TRADE OBSERVER

Le bulletin d'information mensuel de Customs Bridge
Septembre 2020

10

**PRETS POUR LE
GRAND SAUT**



PROJECTION

DERNIERES AVANCÉES

CHOIX DE DONNÉES

**SCHÉMA DE
DÉDOUANEMENT**

OFFRE DE PARTENARIAT

PROJECTION

PREPARATION A L'INCORPORATION

Se projeter est toujours un exercice difficile mais au combien nécessaire. C'est d'autant plus vrai dans notre cas avec l'incorporation prévue sur ce dernier trimestre.

Nous avons ainsi finalisé la rédaction de notre business plan basé sur des hypothèses ambitieuses mais réalistes.

Pour ce faire, nous avons notamment dû:

- statuer sur les priorités en terme d'évolution de fonctionnalités de notre application et des nouveaux services que nous serons amenés à proposer à nos clients
- écrire les grands principes de notre offre commerciale et de notre tarification avec pour objectif une première commercialisation de nos offres pour le 1er trimestre 2021
- définir la stratégie commerciale qui découle des 2 points précédents
- déterminer notre politique de recrutement

Nous avons également commencé à échanger sur la culture d'entreprise que nous souhaitons développer.

Enfin, nous avons finalisé nos présentations en vue du passage devant notre comité d'investissement en Octobre.

Nous espérons évidemment vous communiquer de bonnes nouvelles lors du prochain numéro de Trade Observer!

SCHEMA DE DEDOUANEMENT

Lorsqu'une entreprise implantée dans l'union européenne importe une marchandise provenant d'un territoire douanier différent, elle doit procéder au dédouanement de celle-ci. Plusieurs options s'offrent alors à l'importateur pour déterminer le lieu et la méthodologie du dédouanement.

Il devra ainsi répondre aux questions suivantes :

- où présenter physiquement la marchandise ?
- où envoyer la déclaration en douane ?
- quel type de déclaration envoyer ?

Le but pour l'entreprise est ainsi de choisir les options les plus pertinentes vis-à-vis de sa chaîne d'approvisionnement afin d'optimiser ses flux.

L'adaptation des règles douanières aux flux de ses opérations correspond ainsi au schéma de dédouanement.

Afin de déterminer son schéma de dédouanement le plus optimal, l'importateur peut se faire accompagner par le pôle d'action économique (PAE) de la direction régionale des douanes et droits indirects de son département

DERNIERES AVANCÉES

L'équipe a procédé à plusieurs ajustements de l'outil sur ce mois de Septembre:

- intégration des avis aux importateurs
- amélioration de l'interface recherche RTC
- modifications d'affichage des tarifs

Nous intégrerons prochainement:

- les notes de section
- les notes de chapitre
- les notes de sous position

Ces ajouts devraient être disponibles sur l'application courant du mois d'Octobre.

Par ailleurs, nous avons reçu de l'un de nos partenaires notre 1er fichier de classification contradictoire!

Il pourra ainsi entraîner le moteur d'intelligence artificielle.

CHOIX DES DONNÉES

Afin d'enrichir notre moteur d'intelligence artificielle, notre responsable de l'innovation, Hamza Saouli, a déjà intégré des bases de données provenant d'une dizaine de fournisseurs différents.

Il a ensuite créé plusieurs modèles d'apprentissage qui ont déjà permis au moteur d'offrir une précision qui dépasse les 90%.

Pour améliorer encore cette précision, Hamza prévoit de solliciter d'autres sources offrant le meilleur compromis entre leur coût d'obtention et la qualité / valeur ajoutée de ces nouvelles données.



Customs Bridge

Offre de partenariat

.....

Customs Bridge est une startup dont le but est de révolutionner notre façon de concevoir le dédouanement et à plus large échelle la chaîne d'approvisionnement.

Nous cherchons des acteurs du domaine ayant envie de faire bouger les lignes et qui ont envie de concevoir avec nous ce que pourraient être leurs futurs outils.

Nous vous offrons

L'analyse de vos données de classement douanier pour vous communiquer une note quant à la pertinence de chaque choix de classement.

Cela vous permettra peut-être de remarquer et corriger des erreurs de classement.

Une équipe à votre écoute, prête à développer rapidement des solutions à vos problèmes

Un accès BETA gratuit à notre solution de classement douanier et à ses évolutions prévues et futures

Des tarifs préférentiels "Partenaire" lors de la commercialisation de notre offre

Vous nous apportez

Des données nous permettant d'adapter au mieux nos modèles.

Des opportunités d'ajouts de fonctionnalités grâce à la relation de confiance créée

Des retours utilisateurs fréquents et de qualité, nous permettant d'améliorer constamment notre produit

Une visibilité accrue, et votre témoignage de la qualité de nos solutions

Envie de vous lancer dans l'aventure ?

contact@customsbridge.fr

+33 6 46 71 78 49